

<文系職・理系職>各業務領域の初期配属先イメージ

業務領域	概要	初期配属先イメージ（業務内容例）
<p>【理系職】 技術開発・カーボンニュートラル技術・DX推進</p>	<ul style="list-style-type: none"> ・カーボンニュートラルの早期達成に向けた様々な技術開発（メタネーションや水素関連、CO2マネジメント技術）を推進します。また、インフラ関連から再エネ、新サービス関連等、当社の様々な事業の強化に資する基盤技術開発を行います。 ・データ活用・AI活用、データ基盤整備等により、お客さま向けの新たな価値創出や、様々な社内業務の高度化を実現します。 ・IT基盤整備によりDX推進や各種業務の推進を支えます。 ・デジタル技術を活用し新事業創出にも挑戦します。 	<ul style="list-style-type: none"> ・グリーントランスフォーメーションCP（GXCP）（水素・カーボンニュートラル関連技術開発（メタネーション・水素製造・CO2マネジメント技術）、メタネーション事業推進、各種基盤技術開発（インフラ評価高度化・AI活用・再エネ高度利用・通信技術等） ・グループ本社（DX推進部、事業開発部）（DX推進に向けた各種業務、データ活用による価値創出・事業変革、デジタル技術を活用した新事業創出） ・東京ガスアイネット（情報基盤構築、IT活用による業務改革、ITシステム導入） <p>※適性等を踏まえて、その他CPの技術開発関連部署やデータ活用部署等に配属の可能性有り</p>
<p>【理系職】 インフラ技術（生産基地及び発電管理エンジニア、電力事業、トレーディング、海外インフラ等）</p>	<ul style="list-style-type: none"> ・LNG基地および発電所の運用・高度化に関わり、エネルギーの安定供給を支えます。新たな技術の導入やデジタル化、長年培ってきたノウハウを活用した国内外へのビジネスの拡大にも挑戦します。 ・当社のアセット（輸送・調達）を活用した収益拡大やリスク管理を行います。電力事業では、電源開発や事業管理に関わる各種業務や、事業価値向上に向けた技術検討、トレーディング等に関わります。 ・海外における事業拡大に向けて、各種業務を行います。 	<ul style="list-style-type: none"> ・エネルギートレーディングCP エネルギー生産本部（LNG基地や発電所に関わるエンジニアリング（設計・建設・維持管理）、LNG基地や発電所運用に関わる企画・戦略的な増強計画等） ・エネルギートレーディングCP 各部（電力事業全般（電力事業企画・事業推進、火力等の電源開発、電力トレーディング）、当社アセット（調達・輸送）の最適化やトレーディング推進等） ・グリーントランスフォーメーションCP（再生可能エネルギー電源に関する事業開発、事業管理） ・海外事業CP（発電事業等の開発案件全般（再エネ、火力、その他エネルギー設備全般の導入検討））
<p>【理系職】 ソリューション技術（技術営業／マーケティング、ソリューションに関わるエンジニア全般、サービス・機器開発）</p>	<ul style="list-style-type: none"> ・様々なお客さま（家庭、法人）向けに、各種商材（ガス・電力・コージェネ等のエネルギーサービス・監視システム等）の技術営業や、導入・稼働後の技術支援・エンジニアリング、高効率機器開発等を行います。 ・脱炭素・省エネ・安定供給等の新たなソリューション実現に向けて、技術支援や各種検討（技術、ビジネス）を行い、お客さま先での最適なエネルギー供給や課題解決を行います。 	<ul style="list-style-type: none"> ・カスタマー&ビジネスソリューションCP（家庭用営業向け技術支援、法人営業向け技術支援・商材開発（脱炭素化支援、分散型エネルギーソリューション、省エネ・省力化等のソリューション開発）、法人向け新規事業開発・推進） ・東京ガスエンジニアリングソリューションズ(TGES）（法人用営業（産業用／業務用）の技術支援、エネルギーサービス導入・運用に関わるエンジニア全般、地域冷暖房設備更新）
<p>【文系職】 ソリューションビジネス（営業、マーケティング、サービス開発）</p>	<ul style="list-style-type: none"> ・様々なお客さま（家庭、法人）向けに、ガス・電気・サービスのソリューション営業、関連する企画・マーケティング等を行います。 ・様々な課題解決・新たな価値提供に向けて、暮らしに関わるサービス、法人のお客さまの事業推進をサポートするサービスの開発等にも力を入れています。 	<ul style="list-style-type: none"> ・カスタマー&ビジネスソリューションCP（家庭用営業・営業支援・マーケティング・サービス開発・サービス推進、法人向け新規事業開発・推進） ・東京ガスエンジニアリングソリューションズ(TGES）（法人用（業務・産業用）営業・営業支援、各法人向けサービスの企画や営業推進）
<p>【文系職】 事業開発、事業管理、原料調達、経営基盤・コーポレート</p>	<ul style="list-style-type: none"> ・国内外の電源開発等の事業開発や事業管理において、ファイナンスや関係者との調整等の様々な側面からサポートします。 ・社内の各カンパニーの業務推進や変革実現を、ファイナンス、法務、経理、調達、総務、人事等を通じてサポートします。 ・コーポレート業務に関わる専門性や経験を武器に、経営基盤を支え変革する人材を目指します。 	<ul style="list-style-type: none"> ・エネルギートレーディングCPや海外事業CP、グリーントランスフォーメーションCP（電源開発等の中長期に渡る事業開発や事業管理全般、当社アセット（調達・輸送）の最適化によるトレーディング推進、原料調達等） ・各事業カンパニー（LNG基地含む）のコーポレート業務（経理、総務、人事、各職場におけるDX推進等） ・グループ本社コーポレートスタッフ各部（経理部、財務部、法務部、人事部等）